

W H I T E P A P E R

Dropship vanuit China?

De regels veranderen.

Jouw businessmodel ook?

Hoe de nieuwe EU-heffingen het speelveld veranderen — en waarom bulkimport met Artikel 23 de toekomstbestendige keuze is.

Samenvatting

Als je vandaag dropshipt vanuit China, werk je op geleende tijd. Vanaf **1 juli 2026** heft de EU €3 per product op elke zending onder €150 die rechtstreeks naar een consument gaat. Later in het jaar komt daar een handling fee van €2 per aangifteregel bovenop. De **BTW-fix** — het agent-model waarmee veel dropshippers nu de btw omzeilen — wordt door strengere handhaving steeds riskanter.

Dit document legt uit wat er precies verandert, waarom de populaire constructies niet meer houdbaar zijn, en hoe bulkimport in combinatie met een Artikel 23-vergunning je hetzelfde cashflow-voordeel geeft — maar dan legaal, schaalbaar en toekomstbestendig.

Wat verandert er precies?

De EU heeft in de afgelopen maanden een reeks maatregelen goedgekeurd die het einde inluiden van goedkoop direct verzenden vanuit China. Hier is de tijdlijn:

Datum	Wat gebeurt er?
11 feb 2026	Raad van de EU keurt de nieuwe douaneregels formeel goed. Het besluit is definitief.
1 feb 2026	Nederland voert een nationale handling fee van €2 per aangifteregel in (afgesteld met België en Frankrijk).
1 juli 2026	EU-breed: forfaitair douanerecht van €3 per productcategorie op alle zendingen onder €150 die rechtstreeks naar een EU-consument gaan.
Nov 2026	Europese handling fee van €2 per aangifteregel vervangt nationale fees.
2028	EU-douanedatahub operationeel. De tijdelijke €3 wordt vervangen door reguliere douanetarieven per productcategorie.

Rekenvoorbeeld: wat kost één order straks?

Stel: een consument bestelt 3 artikelen uit verschillende productcategorieën bij een Chinese webshop. Na 1 juli 2026 betaalt die consument (of de verkoper, als die het in de prijs verwerkt):

- $3 \times €3$ invoerrecht = €9
- $3 \times €2$ handling fee = €6
- **Totaal: €15 extra per bestelling**

Bij bulkimport via een fulfilmentcenter betaal je deze heffingen **niet**. De €3-heffing geldt namelijk uitsluitend voor zendingen die *rechtstreeks naar een consument* in de EU worden gestuurd — het klassieke dropship-model. Importeer je in bulk naar een EU-magazijn, dan val je onder het reguliere douaneregime en betaal je het standaard tarief voor je productcategorie.

De “BTW-fix”: waarom het een tikkende tijdbom is

Veel Nederlandse dropshippers werken met het zogeheten agent-model, in de markt bekend als de “BTW-fix”. De constructie werkt als volgt: boekhoudkundig ben jij als webshop-eigenaar niet de eigenaar van de goederen. De Chinese leverancier is dat, en die verlegt de btw-afdracht naar de vervoerder. In theorie goedgekeurd door de Belastingdienst, in de praktijk een constructie die op meerdere punten kwetsbaar is:

1. **Platformfictie onder druk.** De EU hanteert steeds strengere regels over wie de “geachte leverancier” is bij online verkopen. Als jij de prijs bepaalt, de klantenservice doet en je merk op de doos staat, is de kans groot dat de Belastingdienst jou als verkoper aanmerkt — niet je Chinese leverancier.
2. **Geen controle op de keten.** Bij directe verzending vanuit China heb je geen zicht op wat er daadwerkelijk in het pakket zit. Onderwaardering van zendingen is schering en inslag, en als de douane dat bij jou constateert, ben jij aansprakelijk.
3. **De heffingen maken het model onrendabel.** Zelfs áls de fiscale constructie standhoudt: met €3–5 extra per product wordt het kostenvoordeel van dropshippen tenietgedaan, zeker bij laaggeprijsde artikelen.

Kernboodschap: Die 21% die je nu “in je zak steekt” door geen IOSS-aangifte te doen? Dat is geen slimme optimalisatie. Dat is een tikkende tijdbom bij de Belastingdienst.

Het alternatief: bulkimport + Artikel 23

Er is een manier om het cashflow-voordeel van btw-verlegging te behouden, zónder de risico’s van vage constructies en zonder de nieuwe heffingen. De combinatie van bulkimport en een Artikel 23-vergunning werkt als volgt:

Hoe werkt Artikel 23?

Met een Artikel 23-vergunning (officieel: vergunning voor verlegging van btw bij invoer) hoef je de btw bij import niet direct aan de douane te betalen. In plaats daarvan verwerk je de btw in je reguliere btw-aangifte: je geeft de verschuldigde btw op én trekt deze in dezelfde aangifte weer af. Netto-effect op je cashflow: nul.

De vergunning aanvragen is eenvoudig: het is een formulier bij de Belastingdienst, te vinden op belastingdienst.nl. De doorlooptijd is doorgaans enkele weken.

Hoe werkt bulkimport via een fulfilmentcenter?

In plaats van elk pakketje afzonderlijk vanuit China naar je klant te sturen, importeer je je voorraad in bulk naar een magazijn in Nederland. Daar worden de goederen ingeklaard, opgeslagen en verzonden zodra er een bestelling binnenkomt. De voordelen ten opzichte van per-pakket verzending:

- **Geen €3-heffing:** de tijdelijke EU-invoerheffing geldt alleen voor directe consumentenzendingen onder €150.
- **Levertijd van 5 dagen naar 1 dag:** je product ligt al in Nederland. Klant bestelt ’s ochtends, pakket gaat dezelfde dag mee.
- **Kwaliteitscontrole:** je kunt de goederen inspecteren vóórdat ze naar de klant gaan. Geen verrassingen.
- **Merkbeleving:** eigen verpakking, eigen tape, eigen unboxing-ervaring. Essentieel als je een merk wilt bouwen.

- **Fiscaal transparant:** je importeert op je eigen naam, doet reguliere btw-aangifte, en hebt een papieren trail die elke controle doorstaat.

Vergelijking: dropship vs. bulkimport

Hieronder de directe vergelijking op de factoren die er voor jou als ondernemer toe doen:

	Dropship (3PL / direct)	Bulkimport + Art. 23
BTW-cashflow	“BTW-fix” (riskant)	Verlegging via aangifte (legaal)
EU-heffing per product	€3 (+ €2 handling fee)	€0
Levertijd naar klant	5–14 dagen	1 dag (next-day)
Kwaliteitscontrole	Geen (blind verzenden)	Inspectie bij inslag
Merkbeleving / unboxing	Generieke Chinese verpakking	Eigen branding mogelijk
Fiscaal risico	Hoog (onderwaardering, platformfictie)	Laag (regulier regime)
Voorinvestering	Geen (per order)	Ja (bulkinkoop voorraad)
Schaalbaarheid	Moeizaam bij groei	Flexibel op- en afschalen

De enige trade-off is de voorinvestering in voorraad. Maar die investering betaalt zich terug in lagere kosten per order, hogere conversie door snellere levertijden, en het wegvallen van de fiscale risico's die nu als een schaduw boven het dropship-model hangen.

Voor wie is dit relevant?

Deze whitepaper is geschreven voor ondernemers die zich herkennen in één of meer van de volgende situaties:

- Je dropshipt momenteel vanuit China via Shopify, WooCommerce of een ander platform.
- Je maakt gebruik van een BTW-fix of agent-model en weet dat het “vaag” aanvoelt.
- Je wilt doorgroeien naar een eigen merk, maar je logistiek houdt je tegen.
- Je verkoopt producten met een lage orderwaarde en maakt je zorgen over de impact van de nieuwe heffingen.
- Je zoekt een fulfilmentpartner die meedenkt over de totale keten, niet alleen over dozen plakken.

Waarom Logystix?

Logystix is een fulfilmentcenter in Harderwijk voor kleine en middelgrote e-commerce ondernemers — typisch tussen de 100 en 500 orders per dag. We draaien op Picqer en koppelen direct met Shopify, WooCommerce, Bol.com en Lightspeed. We verzenden via PostNL, DPD en DHL met een cut-off tot 17:30.

Wat ons anders maakt: wij zijn ondernemers, geen logistieke machine. Elk nieuw project start met een proefmaand waarin we samen meten wat het echt kost om jouw orders te

verwerken. Geen tarieftabellen van twintig regels, maar een helder gesprek over de werkelijke kosten per order.

Als onderdeel van XY Solutions Group hebben we directe lijnen met fiscale specialisten die je Artikel 23-vergunning kunnen regelen en je kunnen adviseren over de optimale importstructuur.

Volgende stap

Wil je weten wat de overstap van dropship naar bulkimport voor jouw specifieke situatie betekent? We rekenen het graag met je door. Geen verkooppraatje, maar een eerlijke vergelijking van de kosten per order — zodat je een beslissing kunt nemen op basis van cijfers, niet op basis van onderbuikgevoel.

Neem contact op

E-mail: sales@logystix.nl

Website: logystix.nl

Of plan direct een gesprek via de website.

Bronnen

- Raad van de EU — Formele goedkeuring douaneregels e-commerce (11 februari 2026)
- EU-ministers van Financiën — Besluit invoerrechten kleine pakketten (12 december 2025)
- Thuiswinkel.org — Nationale handling fee analyse (18 december 2025)
- Belastingdienst.nl — Vergunning Artikel 23 aanvragen